

Des équipes performantes avec Accessio

Accessio • 39 avenue Jean-Laigret • 41000 Blois

Tél. 02 54 58 81 80 • www.accessio.fr

Installé à Blois, le cabinet Accessio exerce l'essentiel de son activité auprès de grands donneurs d'ordres nationaux. *"Près des deux tiers de nos clients sont des administrations publiques et les autres des entreprises de service du type banques, assurances ou organisations professionnelles"* indique Françoise Brunet, fondatrice et cogérante avec Jean Remoué, de la société qu'elle a créée en 1996.

Accessio traite toutes les problématiques liées aux ressources humaines avec une spécificité : la recherche de la performance au niveau des équipes. Conseil, diagnostic, élaboration d'une stratégie de conduite du changement : son intervention se veut globale, mais peut faire appel pour certains de ses aspects à des prestataires spécifiques : coaching pour remotiver un dirigeant, sessions de formation en vue d'adapter les compétences de salariés. Accessio travaille aussi en partenariat avec des prestataires spécialisés, des consultants de taille et d'approche similaires.

Les missions les plus fréquemment confiées à Accessio ont trait à la mise en

œuvre de projets stratégiques supposant l'adhésion et la participation de l'ensemble des collaborateurs. La démarche se prolonge naturellement par la recherche des méthodes de gestion ou de management susceptibles d'accroître la cohésion et l'efficacité des équipes. *"Contrairement à une idée reçue, dans la fonction publique ce genre de préoccupation se rencontre souvent"* souligne Françoise Brunet. Autre domaine fréquent d'intervention pour Accessio : la résolution des dysfonctionnements : *"On nous appelle au secours pour des situations de blocage, d'incompétences, de conflits. Nous nous attachons alors à analyser le problème, poser un diagnostic, mais aussi à proposer et à accompagner des actions adaptées à l'objectif recherché"*.

Fort de trois consultants (dont deux associés) et d'un chargé de relation clients spécialisé dans l'édition de documents, le cabinet souhaite investir le marché des entreprises régionales, spécialement celui des PME pour lequel elle développe une offre spécifique. ■